



# 5 TIPS PARA COMPRAS ESTRATÉGICAS COMO MAYORISTA EN JO:



1

## ANALIZA EL MERCADO

Mantente al tanto de las tendencias del mercado y de los productos más demandados.

**Protip:** Observa qué productos están ofreciendo tus competidores y ajusta tu oferta en consecuencia.

## PLANIFICA TUS COMPRAS

Anticipa las temporadas altas (como Halloween, Amor y Amistad, Navidad, etc.) y adquiere productos antes de que la demanda aumente. Realiza un listado previo con base en nuestro catálogo para que un asesor pueda asesorarte de forma más efectiva.

**Protip:** Revisa tu inventario regularmente y asegura que siempre tengas productos en alta demanda.

2

## APROVECHA OFERTAS Y DESCUENTOS

Síguenos en nuestras redes sociales para mantenerte actualizado sobre ofertas flash, descuentos, combos o promociones que te permitan obtener ventaja en costos.

3

## DIVERSIFICA TU OFERTA

No te limites a un solo tipo de producto. Diversifica tu inventario para atraer a diferentes segmentos de clientes e intenta encontrar productos únicos que puedan diferenciarte de la competencia.

**Protip:** JO cuenta con varias líneas de productos. Solicita nuestro catálogo.

4

## EVALÚA EL RENDIMIENTO

Revisa regularmente qué productos se están vendiendo mejor y cuáles no. Esto te ayudará a ajustar futuras compras.

5

## Conclusión

Ser un mayorista estratégico requiere análisis, planificación y adaptabilidad. Siguiendo estos consejos, podrás maximizar tus compras y fortalecer tu negocio. ¡Distribuciones JO será tu mejor aliado!